

中小企業・小規模事業者様向け

① 経営全般～経営再建、事業活性化など～

株式会社やまたか経営未来ラボ

代表取締役 山崎 崇紘

3期連続赤字の再建を経験した山崎より

山崎の経験

1. 創業10年 売上4億 2代目社長着任直後に事件は起きてしまった
2. 現場は、ほぼ高卒の方が中心で、難しい経営方針は伝わらない
3. 融資元の信用金庫担当者からはバカにされる日々
4. 社長は社会人ほぼ未経験で、高齢の先代からすぐ引き継いだ

自社の経営環境の中、どうやって再建（事業活性）したのか？

経営に必要なのは能力ではありません！

経営に必要な事

受験勉強も経営も基礎を大切にすることが成功の近道！

1. 世の中の誘惑に負けないでください
2. 経営がうまくいかない時は、ほぼ原点回帰いただくことで改善します
3. 経営に特效薬はありません、基礎8割です！
4. 当たり前前のことを、当たり前前に対応することが、成功への近道です
5. “正しい手順”と“正しい考え方”が、経営の成功へと導きます！
6. 元みずほ支店長（現経営者）、元三井住友銀行支店長（元起業家）から教わった経営で大切な事 → 内容が共通していました



惑わされず、基礎を大切にしてください

次回の概要

「経営に対する考え方」について説明します！

次回、

“世の中の誘惑に負けないでください”

の説明をいたします。

不安がつきまとう経営者の心のスキ魔を狙って、外部は様々な営業やトラップを仕掛けてきます。時代の流れが速いからこそ、惑わされず、原点を見直し、基礎から大切にすることを伝えたいと思います。



心の在り方・考え方と正しい手順が経営の成功への近道！